



## Mon ancrage sur le territoire Circuits courts

# 20. FAVORISER ET PROMOUVOIR L'ACHAT LOCAL ET LES CIRCUITS COURTS

### ??? Pourquoi le faire ?

- Sensibiliser/Répondre à l'intérêt des clients pour les matériaux locaux
- Valoriser le patrimoine économique et culturel de ma région
- Limiter les émissions de gaz à effet de serre et les impacts négatifs du transport sur l'environnement

### 📋 Quelles actions mettre en place ?

JE PRIVILÉGIE AUTANT QUE POSSIBLE LES MATÉRIAUX ET RESSOURCES ISSUS DES **FILIÈRES LOCALES**

JE DÉVELOPPE DES **PARTENARIATS AVEC DES FOURNISSEURS LOCAUX**

JE **PARTAGE DES RESSOURCES AVEC D'AUTRES ENTREPRISES**

*Exemples* : services, matériels, achats groupés (coopératives d'achats...), ressources humaines...

JE **TRAVAILLE AVEC D'AUTRES ENTREPRISES POUR AVOIR ACCÈS À DES MARCHÉS/CHANTIERS PLUS IMPORTANTS**

*Exemples* : groupements permanents (coopérative...), cotraitance (Groupement Momentané d'Entreprise) ...

JE **SENSIBILISE LES CLIENTS AUX ENJEUX ASSOCIÉS À L'APPROVISIONNEMENT DES PRODUITS ET MATÉRIAUX, AFIN DE PRIVILÉGIER AUTANT QUE POSSIBLE LES MATÉRIAUX ET RESSOURCES ISSUS DES FILIÈRES LOCALES**

### 📄 Ressources clés



#### **KIT COTRAITANCE CAPEB**

- « Convention de cotraitance en marché privé »
- « Marché privé de travaux en cotraitance »